

SALES MANAGER COMPOSTING PROJECTS (FULLTIME)

GTL Europe

GTL Europe ontwerpt, ontwikkelt en bouwt omvangrijke turnkey projecten ten behoeve van de champignonenteelt en composteringsbranche. De wereldwijde consumptie van champignons groeit sterk en zal de komende jaren zelfs versnellen vanwege de vele mogelijkheden van de champignon als vleesvanger en superfood. De composteringsbranche zet op een duurzame wijze reststromen om in nieuwe grondstoffen of herbruikbare energie. GTL is trots om deel uit te maken van deze duurzame en sterk groeiende sectoren.

Het productenpakket van GTL bestaat uit constructies, installaties, machines en besturingssystemen. De klanten van GTL Europe bevinden zich wereldwijd. In de markt heeft GTL een leidende positie, verkregen door voorop te lopen in innovatie en door producten te leveren van hoge kwaliteit. Klanten waarderen ons vanwege onze passie en inzet voor zowel de klant alsmede voor de gehele sector. Betrokkenheid, vertrouwen en respect zijn hierbij belangrijke kernwaarden voor zowel onze klanten als onze medewerkers.

De functie

Je onderhoud intensief contact met klanten en prospects over de hele wereld. In overleg met onze klanten stel je nieuwe projecten samen of bouw je bestaande projecten verder uit. Jij als specialist komt met verrassende en creatieve ideeën, waarmee we ons onderscheiden ten opzichte van concurrenten. Uiteindelijk worden de wensen en ideeën vertaald naar een offerte die wordt opgemaakt door de binnendienst. Als sales manager ben je verantwoordelijk voor het zekerstellen van de ingebouwde winstmarge, een correcte offerte en sluit je deze kort met de klant. Zodra de opdracht is ontvangen, draag je deze volledig over aan het projectbureau.

Wie zoeken wij?

Iemand die zich herkent in onderstaand profiel:

- afgeronde hbo-opleiding (technische of bouwkundige richting) of vergelijkbaar niveau door werkervaring;
- technische werkervaring in een zelfstandige internationale functie;
- internationale reisbereidheid;
- communicatief zeer vaardig in woord en geschrift in de Nederlandse, Engelse en Duitse taal;
- representatief, loyaal en proactief;
- affiniteit met technische en agrarische sector.

Wat bieden wij?

Wij bieden jou een uitdagende functie met veel internationale contacten binnen een no-nonsens bedrijf waarin een familiecultuur heerst en er korte lijnen zijn. Je maakt deel uit van een informeel team waar gezelligheid erg belangrijk wordt gevonden. Een goed salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden volgens de cao Metaalbewerkingsbedrijf zijn een mooie aanvulling.

Herken jij jezelf in bovenstaand profiel?

Dan nodigen wij jou van harte uit om te reageren! Mail je cv met motivatie naar vacature@gtl-europe.nl t.a.v. Johan Houben. Voor meer informatie kun je mailen naar bovenstaand e-mailadres of contact opnemen met Johan via 077 396 7777.